

# Fare business in Africa Occidentale

## *Le opportunità per il Made in Italy e gli strumenti SACE SIMEST a supporto*

SACE | Piazza Poli 37/42, Roma  
Mercoledì 20 novembre - ore 10.00

Un Pil complessivo di 2.500 miliardi di dollari e 1,2 miliardi di persone: l'Africa non è una. Sono 54 paesi diversi, ognuno con un suo pacchetto di legami con il resto del mondo e opportunità commerciali diverse da cogliere.

**SACE SIMEST**, in partnership con **Confindustria Assafrica & Mediterraneo**, organizza un **seminario formativo gratuito** rivolto alle aziende italiane interessate ad approfondire le opportunità e i rischi connessi al processo di internazionalizzazione nell'Africa Subsahariana, con un **focus su Ghana, Senegal e Costa D'Avorio**. Durante la giornata formativa saranno esplorate le principali tematiche di riferimento del fare business in Africa occidentale: dal contesto macro-economico ed industriale alle prospettive per il nostro export, dalle novità legate all'implementazione dell'AfCFTA passando per le procedure doganali e le soluzioni assicurativo-finanziarie per affrontare il continente nero in maniera sicura e strategica.

## AGENDA

### 10.00 Registrazione aziende e welcome coffee

### 10.30 Saluti di benvenuto

Mariangela Siciliano, Responsabile Education to Export, SACE  
Pier Luigi d'Agata, Direttore Generale, Confindustria Assafrica & Mediterraneo

### 10.45 Conoscere e valutare le opportunità e i rischi connessi al processo di internazionalizzazione in Africa. Focus su Ghana, Senegal e Costa D'Avorio

Alessandro Terzulli, Chief Economist, SACE

### 11.15 I punti di forza delle imprese italiane nelle diverse opportunità delle economie dell'Africa subsahariana

Pier Luigi d'Agata, Direttore Generale, Confindustria Assafrica & Mediterraneo

### 11.40 Strategie e strumenti assicurativo-finanziari per l'internazionalizzazione delle imprese italiane in Africa

Stefano Bellucci, Responsabile PMI, SACE  
Riccardo Vianello Simoli, Regional Head of East and West Africa, SACE (in video da ufficio SACE di Nairobi)

### 12.15 Attrezzarsi per crescere all'estero. Gli strumenti gratuiti di Education to Export per rafforzare le proprie competenze in tema di export e internazionalizzazione

Mariangela Siciliano, Responsabile Education to Export, SACE

### 12.30 Procedure doganali e dinamiche commerciali tra Italia e Africa Sub-Sahariana

Fulvio Liberatore, CEO, Easyfrontier

### 13.00 Networking lunch

### 13.30 Tavola rotonda 'L'Africa delle opportunità: fare sistema per competere nel contesto subsahariano'

Modera Massimo Zaurrini, Direttore, Africa e Affari

### 14.00 Q&A e chiusura lavori

A seguire incontri B2B su richiesta con i rappresentanti di SACE SIMEST e gli altri relatori